

## 中小建設業の営業力を強化する!!

建設投資の減少や企業間競争の激化など、建設業界はかつてない厳しい経営環境に置かれています。安定した経営体制を構築するためには、自社の経営資源を冷静かつ客観的に分析し、事業展開の方向性を定め、営業力の強化を図ることが重要となってきます。

本講座では、事業展開を行う際の留意点、営業力の強化と組織活性化の手法等について解説します。この機会に是非、ご参加ください。

- 日 時 平成 24 年 10 月 16 日 (火) 13 時 30 分～16 時 30 分
- 会 場 新潟商工会議所 中央会館 4 階 40 号室  
(新潟市中央区上大川前通 7 番町 1243 TEL025-223-6272)
- 定 員 50 名 (先着順、定員になり次第締め切らせていただきます)
- 参加費 無料
- 申込方法 参加申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申し込みください。

### ■ 講師

#### 五十嵐 博一 氏

(有)ファイブ・コンサルティング  
代表取締役



国土交通省が実施している「建設企業のための経営戦略アドバイザー事業」において「建設業経営戦略アドバイザー」として中小建設業の経営サポートにあたるとともに、自らも建設コンサルタントとしてCM会社や設計事務所を運営している。発注者、施工者、設計者の立場を経験し、業界の裏事情にも精通。『建設業残された選択肢』、『生産管理クイックマスター』など著書多数。

### ■ 講演内容

- ・建設業界はこれからどうなる?
- ・生き残る会社と消えていく会社の違いとは?
- ・これから伸びる分野はココだ!
- ・自社のDNAと事業展開の方向性
- ・営業力を高める付加価値力とは
- ・これだけはそろえたい! 営業力強化7つ道具
- ・営業力強化のための人材と組織の活性化





# 建設業支援セミナー参加申込書

新潟商工会議所 広域経営支援センター行 (FAX 025-290-4421)

事業所名			
所在地	〒      —		
TEL			FAX
参加者氏名	役職		
	役職		
	役職		
	役職		

※ ご記入いただいた情報は、当セミナー主催者からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

## 【ご案内】

受講票はお出ししませんのでご了承ください。  
 定員超過によりお受けできない場合に限りご連絡いたします。  
 駐車場がありませんので、お車でお越しの場合は恐れ入りますが近隣の駐車場をご利用ください。

## 【お問合せ】

新潟商工会議所 広域経営支援センター

TEL 025-290-4411

FAX 025-290-4421

## 【主催】

新潟商工会議所 (社)新潟県建設業協会  
 新潟県 国土交通省北陸地方整備局  
 北陸地区建設産業再生支援総合連絡会議

## 【会場地図】新潟商工会議所 中央会館

(タクシー)  
 新潟駅万代口から約5分、新潟空港から約25分

(バス)  
 新潟駅万代口から「信濃町線」本町下車、徒歩約2分